



3ª MISSÃO AASP NO VALE DO SILÍCIO

---

## RESUMO DE ATIVIDADES 1º DIA

Realização:



Apoio:



SHAWEE

# AGENDA

## ABERTURA

Rodrigo Terron

"COMO O MINDSET AMERICANO  
PODE GERAR RESULTADOS"

André Bianchi

## BATE PAPO - PATENTES

Pedro Siemsen Bulhões

## SALESFORCE PARK

Nº 1 em CRM

## APEX BRASIL

Juarez Leal

EVENTO - VENTURE CAPITAL FOR  
TECHNOLOGY COMPANIES

DLA Piper e Silicon Valley Bank



O Vale do Silício é o maior polo de tecnologia e inovação do mundo. Trata-se de um local em que estão reunidas empresas com grande potencial de crescimento e lucratividade.

O Vale abrange diversas cidades, como Palo Alto, Mountain View, Berkeley, Santa Clara, Fremont, Cupertino e Stanford.

Além de ser o local onde nascem negócios de alto impacto e lucros, o Vale do Silício recebe investimentos de vários países, fomentando o empreendedorismo e a inovação.

## RODRIGO TERRON



Sócio diretor na Horizon Four (desenvolvedora da Shawee, onde ocupa a cadeira de CEO), Rodrigo mostra-se um empreendedor entusiasmado e incapaz de se conformar com o estado atual das coisas, estando sempre à procura de formas de mudar e melhorar os sistemas, métodos e resultados atuais. Com uma grande bagagem na parte de negócios, consegue desenvolver ótimas soluções perante os desafios.

# ANDRÉ BIANCHI

Teve sua primeira iniciativa empreendedora em 1995, fora do Brasil. Nos últimos 22 anos teve empresas em diversos setores com expansão nos 27 estados do Brasil e Estados Unidos. Atualmente um dos projetos liderados por ele impacta mensalmente mais de 7 milhões de pessoas.

Possui hoje os seguintes títulos:

- Sócio fundador e Conselheiro do Grupo GV8;
- Sócio e CEO da IIN Global;
- Sócio da Prosperità Presentes;
- Desenvolvedor e mantenedor do blog Canal M8.



A large screen displays a presentation slide. The top half of the screen shows three images: a night view of a building with palm trees, a group of people sitting around a table outdoors, and two people working at a desk with a laptop. Below the images, the text reads: 

**03 APRENDIZADOS INICIAIS - MIAMI (USA)**

01) PENSAR E AGIR COMO GRANDE EMPRESA/PROFISSIONAL!

02) COMO O NETWORKING PODE AJUDAR A OBTIVER RESULTADOS  
E AUMENTAR A EFICIENCIA DE UM MENTOR

GLOBAL





## Networking Principais erros!

- Não saber se apresentar;
  - Não ser objetivo;
  - Não ter objetivo claro;
  - Não sabe dizer não!
- O primeiro cafezinho você vai conseguir marcar...  
O segundo vai depender...

# PEDRO SIEMSEN BULHÕES



Mestrando em Propriedade Intelectual pela UNH Franklin Pierce School of Law, Pedro é um engenheiro mecânico licenciado pelo MIT xPRO em Análise de Big Data e Ciência de Dados.





Fundada em 1999, a Salesforce foi pioneira na ideia revolucionária de substituir softwares de CRM tradicionais em desktops pelo CRM na nuvem, com acesso a qualquer momento, de qualquer lugar. E hoje é a nº 1 entre empresas de CRM.

Seguindo a ideia de sempre inovar e ajudar a criar um futuro com maior oportunidade e igualdade para todos, foi considerada, em 2018, a melhor empresa para se trabalhar no mundo.



A large, dark, textured rock with a metal plaque attached to its base. The plaque contains the text 'salesforce park', 'Public Park', and 'All are welcome.'

salesforce park

Public Park  
All are welcome.



salesforce



salesforce

# APEX BRASIL

A Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) atua para promover os produtos e serviços brasileiros no exterior e atrair investimentos estrangeiros para setores estratégicos da economia brasileira.

A Agência também atua de forma coordenada com atores públicos e privados para atração de investimentos estrangeiros diretos (IED) para o Brasil com foco em setores estratégicos para o desenvolvimento da competitividade das empresas brasileiras e do país.

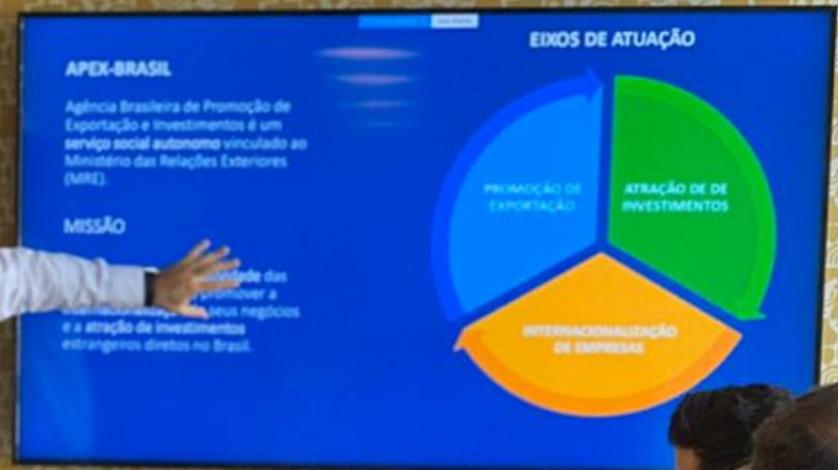


## **JUAREZ LEAL**

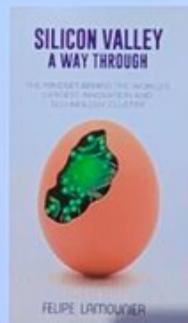


Juarez é Chefe de Operações da Apex-Brasil em San Francisco. Estando desde 2001 na organização, carrega em sua bagagem experiência em desenvolvimento de negócios e promoção em 32 países de 5 continentes. Com 30 anos de experiência em negócios internacionais, Juarez é estrategista em internacionalização de empresas; especialista em marketing internacional; líder no processo de soluções de negócios inovadoras de acordo com necessidade dos clientes e tendências de mercado; líder e formador de equipes internacionais.





Literatura para entender como funciona o "Silicon Valley"





# Venture Capital for Technology Companies

Evento organizado em parceria das empresas DLA Piper, Silicon Valley Bank e Shawee, com tema "Capital de risco para empresas de tecnologia" e foco em construir uma rede sólida, descobrir tendências do mercado e aprimorar o conhecimento dos participantes sobre a ótica legal dos investimentos.



ive Capital for  
ology Companies

Name tag of a man in a blue jacket.

Name tag of a man in a black jacket.

Name tag of a woman in a white shirt.

## - Convertible Debt/SAFEs

Convertible debt - more investor friendly  
SAFE - more company friendly - not used in Israel  
Convertible debt can be converted into preferred stock at the next equity

Convertible Debt / SAFEs

- Convertible Debt
- SAFE

Key Points:

- Convertible Debt is more investor friendly
- SAFE is more company friendly - not used in Israel
- Convertible debt can be converted into preferred stock at the next equity



A DLA Piper é o segundo maior escritório de advocacia do mundo, com advogados localizados em mais de 40 países nas Américas, Europa, Oriente Médio, África e Ásia-Pacífico, posicionando-se para ajudar clientes com suas necessidades legais em todo o mundo.

Se esforçam para ser o escritório de advocacia líder em negócios globais, oferecendo qualidade e valor aos clientes. Conseguiram isso por meio de soluções jurídicas práticas e inovadoras que ajudam os clientes a obter sucesso.

Seus clientes variam de empresas multinacionais, Global 1000 e Fortune 500 a empresas emergentes que desenvolvem tecnologias líderes do setor. Eles incluem mais da metade da Fortune 250 e quase metade da FTSE 350 ou de suas subsidiárias. Também aconselham governos e órgãos do setor público.



## ANDRÉ THIOILLIER



Advogado focado em transações corporativas nos EUA e além-fronteiras, incluindo fusões e aquisições, crescimento emergente e financiamento de empreendimentos e aconselhamento geral para empresas e negócios. Admitido para praticar na Califórnia, Nova York e Brasil. É formado pela PUC-SP e pela University of Chicago Law School.





Por mais de 35 anos, o Silicon Valley Bank (SVB) ajudou empresas inovadoras e seus investidores a avançar rapidamente com ideias ousadas. A SVB fornece uma gama completa de serviços financeiros e experiência para empresas de todos os tamanhos em centros de inovação em todo o mundo. O SVB é reconhecido como um dos melhores empregadores do mundo pela Forbes e é membro do Bloomberg Gender Equality Index.



## **JULIA FIGUEIREDO**

Diretora, LATAM no Silicon Valley Bank, trabalha com startups e fundos de capital de risco de mercados importantes, incluindo Argentina, Brasil e México.

Julia é originária do Brasil e vive em São Francisco, onde frequentou a UC Berkeley. Ela também faz parte do conselho da Latinas in Tech, uma organização sem fins lucrativos com a missão de conectar, apoiar e capacitar mulheres latinas que trabalham em tecnologia. Antes de ingressar no banco, ela foi responsável pelo marketing de produtos no Evernote e Corporate Business Development na GSVlabs.

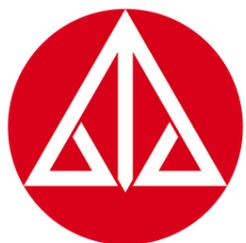




# DIA 1

09 / 03 / 2020

Realização:



# AASP

Apoio:



# SHAWEE